

ENERGÍA

La nueva cumbre de la ONU sobre cambio climático buscará, de nuevo, un acuerdo sobre la reducción de CO₂



Las herramientas tecnológicas permiten gestionar el consumo eléctrico de forma 'inteligente'



Los interesados en instalar placas fotovoltaicas en su casa o empresa cuentan ya con soluciones integrales



Tiempo para la renovación

ANÁLISIS

DETENER EL CÍRCULO VICIOSO

El problema del cambio climático responde al modelo del pez que se muerde la cola, y parece que cada vez va dando círculos a mayor velocidad. El calentamiento global va a provocar cada vez más fenómenos meteorológicos extremos, como la ola de calor que ha sufrido tanto España como Europa este verano. ¿Y qué sucede cuando las altas temperaturas aprietan? Que los aires acondicionados funcionan a pleno rendimiento, con el consiguiente incremento de la demanda eléctrica. Por ejemplo, el consumo se disparó un 13,3% durante la primera quincena de julio, según datos de Red Eléctrica. Y como gran parte de esta electricidad proviene de los combustibles fósiles, se continúan vertiendo a la atmósfera grandes cantidades de gases de efecto invernadero, causantes precisamente de ese aumento de la temperatura media del planeta.

¿Cómo se acaba pues con este círculo vicioso? La respuesta hace tiempo que está clara: con el incremento de las energías renovables, a lo que se debe sumar medidas de eficiencia energética. En diciembre, la comunidad internacional vuelve a reunirse en una cumbre de Naciones Unidas para intentar llegar a un acuerdo sobre medidas de acción que permitan evitar que la temperatura media suba por encima de los 2 grados. Como ya llevan varios años con reuniones similares y nunca se han superado los intereses políticos y económicos, no hay muchas razones para el optimismo, aunque sí existe cierta esperanza.

El planeta posee la tecnología, solo falta voluntad real. Greenpeace asegura que casi dos tercios de la electricidad global podrían provenir de energías renovables para el año 2030 y que, además, esto generaría muchos más puestos de trabajo de los que ofrece hoy la industria del carbón. Pero, seguramente por un conglomerado de intereses que la ciudadanía no acaba de entender, se siguen poniendo trabas al desarrollo de las energías renovables, especialmente en España, donde se han reducido las primas y existen recargos económicos sobre el autoconsumo energético. Y el pez sigue mordiéndose la cola. ★

PRÓXIMA CUMBRE DE LA ONU EN PARÍS

Otra oportunidad para lograr un acuerdo sobre el cambio climático

La comunidad internacional intentará alcanzar de nuevo un compromiso para evitar que el calentamiento global supere el límite de los 2 grados

Xavi Datzira || MONOGRÁFICOS

Hace ya tiempo que el protocolo de Kioto sobre el cambio climático espera un sucesor que sea capaz no solo de renovar el compromiso sobre reducción de gases contaminantes de los países firmantes, sino también sumar a aquellos que no lo ratificaron, como Estados Unidos. De hecho, ante la constante falta de consenso, se decidió prolongar este acuerdo hasta el 2020, aunque pueda estar desfasado en muchos aspectos. Se acepta ya que el calentamiento global es un hecho, y se ha fijado como límite una subida de entre 1,5 y 2 grados centígrados, pero para mantenerse por debajo de esas cifras se debe iniciar ya mismo una transición hacia un mundo con bajas emisiones de carbono y, al mismo tiempo, resiliente, es decir, con capacidad de superación.

Algo que solamente será posible con un acuerdo creíble, duradero y ambicioso. La comunidad internacional tendrá una nueva oportunidad de conseguirlo en una nueva cumbre de Naciones Unidas, esta vez en París del 30 de noviembre al 1 de diciembre. El camino hacia esta nueva reunión, la llamada Cop21, ya ha empezado con toda una serie de reuniones previas, donde parece que los países participantes se han puesto de acuerdo en, como mínimo, una cosa: es urgente actuar. **“El año 2015 debe significar una evolución hacia un mundo sostenible”**, aseguró Laurent Fabius, presidente de la cumbre.

GRANDES CUESTIONES. En una reunión previa celebrada en septiembre, los 57 países participantes han empezado a identificar **“zonas de encuentro sobre las grandes cuestiones políticas del futuro acuerdo”**. Si bien esto no puede significar nada, ya que los intereses económicos tendrán un peso enorme, estos primeros encuentros permiten identificar cuáles serán los temas claves a debatir. En primer lugar, una vieja conocida como es la mitigación de las emisiones de gases de efecto invernadero. Es decir, compromisos cuantificables por parte de los países con vista al periodo 2025-2030 y que permitan contener el aumento de la temperatura por debajo de 2 grados con respecto a los niveles preindustriales. Esto significaría más apoyo a las energías renovables o a opciones fósiles menos contaminantes, como las centrales de ciclo combinado.

Ligado a ello –los países subdesarrollados piden las mismas oportunidades de industrializarse que los que tuvieron los estados occidentales– se encuentra el concepto de fomento de la capacidad. Se trata de destinar fon-



Menos emisiones. Central térmica de ciclo combinado Castelnou Energía, en Teruel, del grupo Engie.

LAS CLAVES

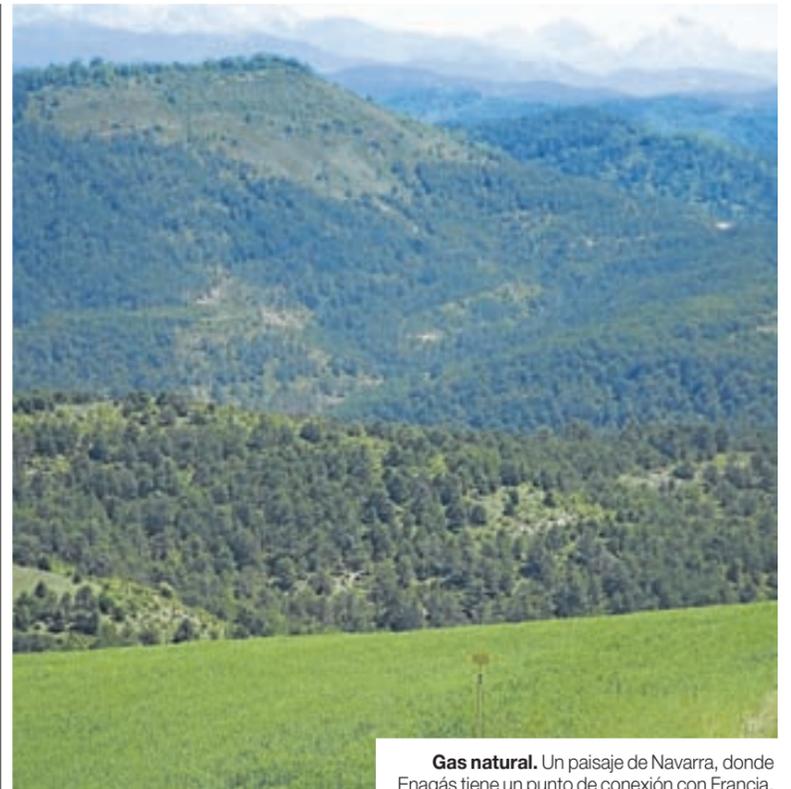
► **Los países deben fijar la reducción de gases de efecto invernadero para el periodo 2025-2030**

► **También tomar medidas para adaptarse y superar fenómenos extremos meteorológicos**

dos y tecnologías (envío de expertos, de estudios, tecnología...) por parte de los países desarrollados para ayudar a los países en vías de desarrollo.

Aparte, también se hablará en París de cómo hacer frente a las pérdidas y a los daños relacionados con las repercusiones del cambio climático. Dichas repercusiones incluyen fenómenos extremos –huracanes y las olas de calor– y fenómenos lentos, como elevación del nivel del mar y desertización. Por ello, también se deben analizar las medidas de adaptación para reducir el impacto del cambio climático.

Y finalmente se encuentra el tema de la financiación, que debe alcanzar los 100.000 millones de dólares en 2020. Para evitar debates eternos sobre esta cifra, se ha solicitado un informe a la OCDE para contar con una transparencia real sobre las cifras y las metodologías. **“Debemos tener un estudio muy serio e irrefutable para saber en qué punto estamos. Dará credibilidad al compromiso y a la trayectoria, porque si se ponen en duda constantemente las cifras, la discusión se hace muy difícil”**, recaló Fabius. ★



Gas natural. Un paisaje de Navarra, donde Enagás tiene un punto de conexión con Francia.

MIDCAT

Una interconexión gasista clave para Europa

Un tercer enlace con Francia permitiría avanzar hacia la integración del mercado del gas

Darío Reina || MONOGRÁFICOS

La península Ibérica es un ejemplo en materia de seguridad de suministro gasista, gracias a sus plantas de regasificación y a sus conexiones directas con países productores, en el norte de África. Esta fortaleza en cuestión de gas natural podría ser aprovechada por el resto de la Unión Europea, con el impulso del proyecto de interconexión con Francia, MidCat. De esta manera, nuestro país contribuiría de forma decisiva a reforzar la seguridad de suministro de la UE y poder hacer frente a eventuales crisis de abastecimiento, como las situaciones vividas en conflictos como los de Rusia y Ucrania.

El proyecto MidCat es una vía de aprovisionamiento clave para avanzar en la integración del mercado del gas europeo y supondría un incremento de la competitividad, de manera que todos los europeos, con independencia de donde estén, puedan tener acceso a la energía a un precio similar.

MidCat ha sido considerado como Project of Common Interest (PCI) de la Unión Europea y ayudaría a posicionar a España como país de tránsito hacia el resto del continente. Las interconexiones entre estados miembros se han convertido en el centro de la política energética europea y en asunto prioritario para la consecución del mercado interior de la energía.

Se ha involucrado directamente a las instituciones europeas porque se reco-

noce que el aislamiento energético es un problema de ámbito europeo y se ha determinado que la Comisión Europea tomará medidas urgentes para garantizar una interconexión mínima del 10% en el año 2020 y de un 15% de interconexión en el 2030.

ROL DE ENAGÁS. Otro de los proyectos de interconexión gasista clave para la seguridad de suministro del continente es el gasoducto Trans Adriatic Pipeline (TAP), donde Enagás tiene un 16% de participación. Tanto en MidCat como en TAP, la compañía puede des-

► **TAP es otro de los proyectos clave para la seguridad de suministro**

empeñar un papel fundamental como experta en el sector y como Transmission System Operator (TSO) o, lo que es lo mismo, operador independiente certificado por la Unión Europea.

Enagás puede aportar su experiencia de más de 45 años en la construcción, operación y mantenimiento de infraestructuras gasistas y contribuir en la creación de un mercado único del gas natural en Europa, en línea con los objetivos de la UE en materia de seguridad del abastecimiento energético, lucha contra el cambio climático y para favorecer la competitividad de las empresas europeas. ★

~~Siempre implicados~~
en la sostenibilidad
y la responsabilidad
corporativa

Líderes mundiales en el
Dow Jones Sustainability
Index 2015



Gas Natural Fenosa es el número uno mundial entre las utilities en el Dow Jones Sustainability Index*, del que sólo forman parte un reducido grupo de empresas que tienen un excelente comportamiento ambiental, social y ético.

Porque lo importante no es lo que dices, es lo que haces.

www.gasnaturalfenosa.com

[*] Líder mundial entre las empresas de agua, electricidad y gas en la edición 2015 de DJSI.

gasNatural 
fenosa

Hecho y dicho

NUEVA ESTRATEGIA

Una gestión inteligente para la factura eléctrica

► Axpo ofrece un conjunto de herramientas para facilitar la competitividad de las pymes

J. M. | MONOGRÁFICOS

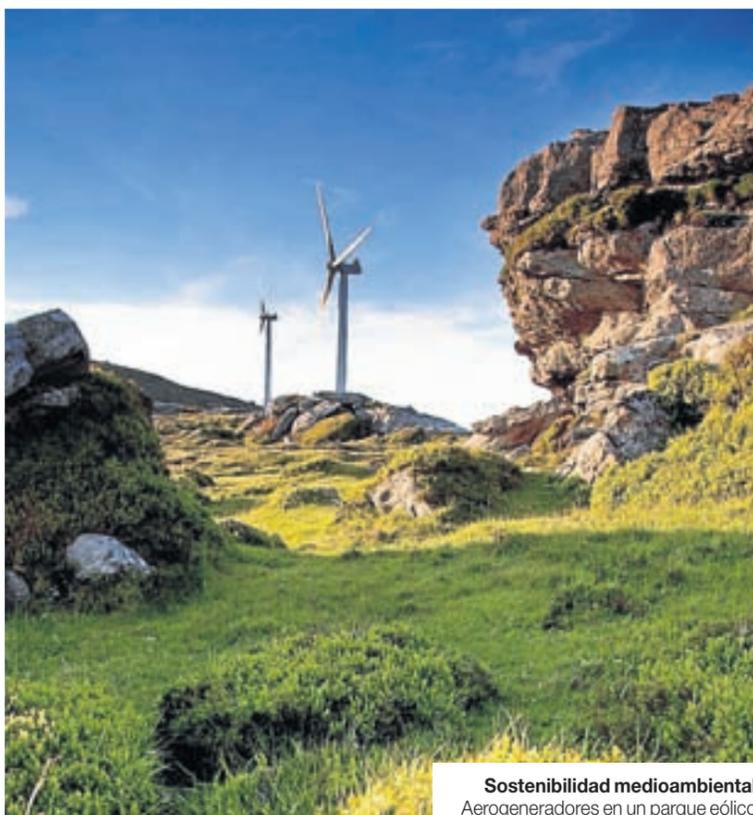
El concepto *inteligente* se ha ido instaurando con solidez en casi todas las áreas del conocimiento y la tecnología, y muy particularmente en los sectores productivos industriales y empresariales así como también en el energético, como consecuencia de clientes cada vez más preocupados por implantar medidas de ahorro, eficiencia y gestión de un activo que representa una partida clave de sus cuentas de resultados.

Basándose en su profundo conocimiento del mercado y en las más novedosas herramientas tecnológicas, Axpo Iberia ha desarrollado toda una estrategia denominada *La Conexión Inteligente*, orientada específicamente a las pymes con el objetivo primordial de dotar al empresario de las claves necesarias para gestionar y controlar su consumo energético.

Aunque los factores que determinan la competitividad de una empresa pueden variar en función de su sector productivo, el consumo energético se configura en la mayoría de los casos como una pieza clave para garantizar su sostenibilidad en el medio y largo plazo.

El concepto *Conexión Inteligente* de Axpo engloba toda una serie de servicios orientados a optimizar las condiciones de suministro, gestión y consumo de la energía contemplando distintos factores como el precio (cómo podemos reducir la factura energética), las modalidades de contratación (precio fijo, indexado, fórmulas personalizadas), el ahorro (eficiencia energética), el control del consumo (instrumentos de gestión y telemedida) o la responsabilidad con el medioambiente (certificación de origen 100% renovable).

A lo largo de los últimos años, Axpo ha ido reorientando poco a poco su modelo de negocio, inicialmente focalizado



Sostenibilidad medioambiental. Aerogeneradores en un parque eólico.

EL RETO

► Ofrecer un servicio personalizado y adaptado a los requerimientos de cada cliente

en grandes consumidores de energía, hacia clientes con menor consumo que reclaman soluciones globales y personalizadas a sus necesidades energéticas. En ese sentido, la estrategia de *La Conexión Inteligente* supone un gran reto a la hora de mantener los valores diferenciales de Axpo, basados en un servicio personalizado y adaptado a las necesidades y requerimientos especifi-

cos de cada cliente, a un sector mucho más amplio del mercado.

PRIORIDAD. “Son muchas las nuevas comercializadoras que se han especializado en el segmento de pequeños consumidores, pero en Axpo tenemos como prioridad el mantenimiento de relaciones a largo plazo con nuestros clientes, lo que implica que nos tomamos muy en serio su energía y lo ponemos de manifiesto a través de una oferta de productos diferenciales y un trato excelente. En este sentido, hemos desarrollado productos novedosos y una red comercial de agentes con un gran conocimiento del mercado que nos permitirá multiplicar nuestros clientes en los próximos años”, argumenta Ignacio Soneira, director general de Axpo Iberia. “Nuestra filosofía de servicio, garantía y calidad nos ha permitido crecer de forma sostenida y firme desde hace más de una década, y seguirá siendo nuestro valor diferencial para nuestros clientes, independientemente de su tamaño o consumo”, añade.

Desde su implantación en el mercado ibérico en 2002, Axpo Iberia ha ido ampliando poco a poco sus líneas de negocio en España y Portugal, cubriendo en la actualidad un amplio abanico de servicios: comercialización de electricidad y gas; gestión de energía para productores de régimen especial; Centro de control de generación y despacho delegado (Cecogel); productos estructurados y *trading* de electricidad, biomasa y CO₂.★

Mientras todos hablan de preservar nuestro mundo, el mundo ha vuelto a reconocer a Enagás como una empresa líder en sostenibilidad



Son los hechos los que mueven el mundo. Por eso Enagás, Transportista y Gestor Técnico del Sistema Gasista, dispone de su propio Modelo de Gestión Sostenible. Un modelo muy exigente con el que trabajamos cada día. Gracias a él, es nuestro trabajo el que habla por nosotros de sostenibilidad.

Enagás en el Dow Jones Sustainability Index por 8º año consecutivo.

MEMBER OF
Dow Jones
Sustainability Indices
In Collaboration with S&P Global



La conexión inteligente

Soluciones energéticas para tu negocio

Ahora puedes impulsar la competitividad de tu empresa mediante una gestión inteligente de tu consumo eléctrico. En Axpo Iberia, aportamos soluciones flexibles y transparentes para las pymes a través de nuestros contratos de suministro, promoviendo la eficiencia energética y el respeto del medio ambiente.

Todo ello con la fortaleza del grupo suizo Axpo, que ofrece innovadores servicios en más de 20 países europeos.

Axpo Iberia S.L | Paseo de la Castellana, 66 | 28046 Madrid | +34 91 594 71 70
info.es@axpo.com | www.axpo.com/conexion-inteligente

NUEVO PRODUCTO INTEGRAL DE IBERDROLA

Una solución para potenciar la energía solar fotovoltaica

► La compañía ofrece el diseño, montaje y puesta en marcha de una instalación totalmente a medida

► El paquete incluye además la financiación, la asesoría, el mantenimiento y la gestión

Xavi Datzira || MONOGRÁFICOS

Muchas personas interesadas en instalar placas fotovoltaicas, tanto a nivel doméstico como empresarial, se encontraban con un camino complicado por delante, tanto a nivel técnico como burocrático. Ahora tienen una opción que allana el terreno. Y es que Iberdrola presentó la semana pasada en su sede de Bilbao una solución integral para potenciar el desarrollo de la energía solar fotovoltaica en España. Se trata de Smart Solar Iberdrola, un paquete integrado que incluye el diseño, montaje y puesta en marcha de una instalación solar a medida, además de la financiación, asesoría, mantenimiento integral, gestión y supervisión de la planta a través de herramientas web y aplicaciones *on line*.

Una solución que se podría definir como de *llave en mano*, que está dirigida a clientes domésticos con viviendas unifamiliares, pymes, regantes o grandes empresas que podrán, en primer lugar, descubrir sin compromiso si la energía solar es una alternativa eficiente para ellos. En caso afirmativo, podrán generar y consumir su propia energía eléctrica, optimizando el consumo y mejorando la eficiencia energética de su instalación. Asimismo, la empresa ofrece la energía de respaldo necesaria en el caso de que, en algún momento, no se produzca suficiente energía.

Smart Solar Iberdrola cuenta con la colaboración de los principales fabricantes de este tipo de equipos y las mejores empresas proveedoras del servicio de instalación y mantenimiento, así como de aseguradoras y entidades financieras de primer nivel. Es decir, la compañía ofrece todo lo que se necesita de cara a conseguir que la energía solar sea una alternativa eficiente para un hogar o negocio.

EN TIEMPO REAL. Mediante las diferentes herramientas web y aplicaciones, los clientes podrán disponer en su móvil, en tiempo real, de información sobre el estado de su instalación solar, la producción diaria de la misma y la evolución histórica de la energía consumida, entre otros asuntos.

El lanzamiento de esta novedosa propuesta de Iberdrola supone un nuevo paso en su compromiso histórico con el desarrollo sostenible y el medioambiente, plasmado en su liderazgo mundial del sector de la energía eólica, al promover la instalación de infraestructuras energéticas que no emiten dióxido de carbono (CO₂). En este sentido, Iberdrola ha presentado también un nuevo producto comercial dirigido a los que ya están generando energía solar fo-



Sostenibilidad. Presentación de la solución Smart Solar de Iberdrola, la semana pasada en la sede de la empresa en Bilbao.

tovoltaica en España. A través del mismo, la empresa, por un lado, facilita una cobertura financiera para que el cliente pueda asegurar su rentabilidad y, por otro, se hace cargo de las labores de mantenimiento de las instalaciones, que permitirán que funcionen en condiciones operativas óptimas.

Esta cobertura financiera consiste en la fijación, de manera personalizada, de un precio de venta garantizado por la energía generada, gracias al cual el productor fotovoltaico dejará de depender de la incertidumbre del mercado, en el que dicho precio varía diariamente. De esta forma, Iberdrola le aporta al cliente la tranquilidad de recibir un ingreso estable que le permite recuperar paulatinamente su inversión. Adicionalmente, el usuario podrá contratar un servicio de mantenimiento integral de la planta solar, de cara a asegurar el funcionamiento óptimo de la misma.

Así, mediante el abono de una cuota mensual, Iberdrola mantiene la instalación del productor de energía en las mejores condiciones técnicas posibles para optimizar su rendimiento. Fuentes de la empresa consideran que esta nueva propuesta podría interesar a unos 62.000 pequeños productores fotovoltaicos de todo el territorio español.

CAMBIO DE MODELO. Con ambas novedades, la compañía quiere dejar claro que su vocación de servicio va más allá del mero suministro energético y se adentra en el ámbito del asesoramiento personalizado. Iberdrola quiere, además, seguir siendo impulsora del cambio de modelo, como ya hizo hace 15 años con su apuesta pionera por la eólica, gracias a unas innovadoras propuestas tanto para productores fotovoltaicos como para todos aquellos clientes que quieran convertir al sol en su principal fuente energética.

Al cierre del primer semestre del año 2015, Iberdrola contaba en toda España con 15,6 millones de contratos, un 3,5% más que en el mismo periodo del año anterior, con un suministro energético asociado de 29.833 gigavatios/hora. De dichos contratos, el 74% –más de 11,5 millones– estaba en el mercado libre, mientras que en el regulado quedaba el 26% restante (unos 4,1 millones). Asimismo, y de cara a dar a cada cliente la opción de ser atendido por el canal que encuentre más conveniente en cada momento, ha habilitado los medios digitales más modernos añadiendo a la página web corporativa (www.iberdrola.es) el canal de clientes de Twitter y el perfil de clientes en Facebook. Al mismo tiempo, ha seguido incrementando en los últimos años su red de establecimientos en todo el país, que ya cuenta con 440.★

LAS UTILIDADES

Para hogares, empresas y campos de regadío

► La nueva solución integral para poner en marcha y gestionar una instalación de energía solar fotovoltaica de Iberdrola es válida a distintos niveles y usuarios. Por un lado, para aquellas personas que disponen de una casa unifamiliar y quieren apostar por las energías renovables tanto desde el punto de

vista del beneficio medioambiental como del ahorro económico. Desde la compañía explican que el montaje resulta sencillo y que solamente se necesita un espacio libre en un tejado orientado al sur o en el suelo. El resto de componentes –inversor, batería, contador de generación y contador de red–

ocupan un espacio reducido y se pueden colocar en cualquier sitio.

La instalación es parecida para las empresas, aunque con un volumen de placas mayor. En todo caso, Iberdrola efectúa un estudio personalizado y completo de la solución que mejor se adapta a cada compañía. Por otro lado, el sistema Smart Solar de Iberdrola también encaja con las necesidades de los regantes, ya que la instalación de placas fotovoltaicas permite utilizar energía renovable para extraer agua de pozos y luego canalizarlas para el riego por goteo o aspersión.

GDF SUEZ es ahora

The logo for ENGIE, featuring the word "ENGIE" in a white, lowercase, sans-serif font. Above the letters "E" and "I" is a white, semi-transparent, dome-like shape that resembles a stylized sun or a protective shield. The background of the entire advertisement is a photograph of a man in a dark t-shirt and shorts riding a bicycle on a paved path. A woman in a light-colored top and shorts is standing on the back of the bicycle, holding onto the man's shoulders. The scene is set outdoors with trees in the background under a clear sky.

FLEXIBILIDAD Y TRANSPARENCIA

Suministros de energía adaptados a las necesidades del gran consumidor

Filial del primer grupo energético independiente del mundo, con presencia en más de 70 países y 24 millones de clientes en Europa, GDF SUEZ ENGIE ENERGIA ESPAÑA comercializa gas y electricidad a grandes clientes industriales ofreciendo una amplia gama de productos que permiten elegir la opción más adecuada a su estrategia de gestión de la energía:

- Fórmulas de precios a medida.
- Gestión del riesgo del precio.
- Armonización europea de condiciones de suministros en caso de clientes con presencia en otros países europeos.
- Posibilidad de certificación de suministros con energía verde.

Adicionalmente, GDF SUEZ ENGIE ENERGIA ESPAÑA ofrece servicios de representación a productores independientes, con una gestión global que permite maximizar las oportunidades del mercado.

15 años de experiencia en el mercado energético español puestos a su servicio, con un portfolio diversificado de más de 2000 MW instalados en plantas minihidráulicas, fotovoltaicas y ciclos combinados.

engie.es

A horizontal bar composed of several small, colored rectangular segments in a rainbow-like sequence: blue, green, yellow, red, purple, and pink.

By people for people



ADOP
Patrocinador
del Equipo
Paralímpico
Español



Te acercamos el sol

Te acercamos la solución solar inteligente para hogares, empresas y regantes.

Smart Solar Iberdrola es nuestra propuesta para que puedas generar y consumir tu propia energía, de forma eficiente y respetuosa con el medio ambiente.

Una solución integral en la que todo está pensado para tu comodidad.

Infórmate en el 900 22 45 22
o en iberdrola.es/clientes/smartsolar



IBERDROLA